

EOS-POS-Mantenimientos- Ventas-Listas-de-precios

Las "Listas de Precios" permiten definir precios de ventas especiales para grupos de clientes que pueda tener identificados en distintas categorías:

Puntos importantes a tomar en cuenta:

- No son indispensables, si todos los clientes tienen el precio principal asociado al producto entonces no requiere definir una lista de precios.
- El precio en la lista depende de la moneda del Servicio/Producto, entonces si un producto tiene un precio definido en dólares en todas las listas será igual (la moneda, el precio puede variar).
- Las listas pueden contener N clientes y N productos.
- Puede ver la lista de precios asociada a un cliente abriendo el cliente. Esta se localiza en la parte inferior de la pantalla en la cejilla principal.
- Puede importar desde XLS los productos con el código del sistema o el código de su proveedor. El exportador presenta el formato para que lo siga.

¿Cómo incluirla?

- Defina un nombre
- Fecha de Expiración, si lo deja en blanco se asume que no Expira nunca.
- Elija los clientes de la lista. Estos debe incluirse uno a uno.
- Puede incluir los clientes luego si los busca de la lista principal.

Productos asociados.

- Puede agregar los productos uno a uno o usar un Importador desde XLS.
- Los productos inactivos se pueden adicionar y serán identificados en una columna.
- Puede revisar el precio actual y ver el porcentaje de variación con respecto al precio de la lista.

Implicaciones al Proformar o Facturar.

- Las listas de precios preceden en prioridad a la los precios del producto.
- El precio del producto principal es ignorado al facturar.

Revision #2

Created 2025-08-19 23:13:51 UTC by clicks

Updated 2025-08-20 22:20:11 UTC by clicks